

Métaux précieux Forums des family offices

Londres, Paris
12 et 13 mars 2026

Les métaux précieux dans un monde en mutation : l'or et l'argent sont de plus en plus reconnus comme des actifs stratégiques, situés à la croisée de la géopolitique, de la stabilité monétaire et de la transformation industrielle.

L'or continue de jouer son rôle de valeur refuge dans un environnement marqué par des niveaux élevés d'endettement souverain, la dépréciation des monnaies et une fragmentation géopolitique croissante. L'argent, quant à lui, occupe une position duale, combinant des attributs monétaires à une demande industrielle essentielle, portée par l'électrification, les énergies renouvelables et les technologies avancées.

Dans ce contexte, les family offices européens et les allocataires de capitaux privés à long terme recherchent activement des opportunités de grande qualité dans le domaine des métaux précieux, offrant à la fois des caractéristiques défensives et une exposition à des tendances structurelles de long terme. Ce forum est conçu pour permettre aux entreprises de se positionner directement auprès de cette audience, dans un cadre propice à un dialogue de fond, plutôt qu'à une approche transactionnelle.

Un programme européen soigneusement sélectionné dans deux grandes capitales

Vous êtes invité(e) à participer à un forum européen hautement sélectif, organisé dans deux grandes capitales — Londres et Paris — et conçu pour favoriser des échanges approfondis entre un groupe restreint de sociétés d'exception actives dans les métaux précieux et une sélection de family offices européens ainsi que d'allocataires de capitaux privés.

La participation est limitée à un maximum de quatre entreprises présentes. Cette approche garantit une attention ciblée, des échanges de qualité et la possibilité de vous démarquer, plutôt que de rivaliser pour la visibilité dans le cadre d'une conférence traditionnelle de grande envergure.

Chaque forum combine des présentations d'entreprise concises avec des discussions interactives, vous permettant de présenter clairement votre stratégie, la qualité de vos actifs et votre proposition de valeur à long terme, tout en jetant les bases de relations durables qui s'étendent bien au-delà de l'événement.

Structure et lieux du roadshow

Londres, 12 mars

Vous interviendrez lors d'un forum privé organisé dans l'après-midi, suivi d'une réception autour d'un verre. Ce format permet d'allier des présentations structurées à des échanges plus informels, vous offrant l'opportunité de présenter votre société à une audience soigneusement sélectionnée de family offices et d'allocataires de capitaux privés.

Paris, 13 mars

L'après-midi débutera par des présentations lors d'un forum privé destiné aux family offices et aux allocataires de capitaux privés basés à Paris, suivies d'un déjeuner offert. Ce format favorise la poursuite des échanges dans un cadre plus détendu.

Londres et Paris sont reliées de manière pratique par l'Eurostar en environ 2h30, vous permettant de participer aux deux forums avec un minimum de déplacement.





Qui vous rencontrerez

Sur les deux villes, vous serez présenté(e) à environ 25 à 35 family offices et allocataires de capitaux privés soigneusement sélectionnés. Les participants sont triés sur le volet en fonction de leur pertinence, de leur intérêt pour les métaux précieux et les ressources, ainsi que de leur approche d'investissement à long terme. La participation se fait uniquement sur invitation, garantissant la qualité et la focalisation de l'audience avec laquelle vous échangerez.

Valeur à long terme pour votre entreprise

La valeur de votre participation dépasse largement les deux journées passées à Londres et à Paris. Vous bénéficiez d'une visibilité immédiate au sein de réseaux de capitaux privés européens de confiance, tout en positionnant votre entreprise aux côtés d'un petit groupe de pairs dans un cadre hautement sélectif, axé sur les relations.

Plus important encore, ces forums sont conçus pour vous aider à entamer la construction de relations à long terme avec des actionnaires patients et bienveillants, des relations qui prennent généralement du temps à se développer et sont difficiles d'accès par des canaux traditionnels. Cette approche repose sur le constat que les relations capitalistiques réussies se construisent progressivement, grâce à un dialogue éclairé, à la régularité et à la confiance.

Frais de participation au roadshow de 2 jours: Faire une demande

Ce tarif comprend:

- La participation de votre entreprise en tant que l'une des quatre sociétés présentes
- Présentations d'entreprise à Londres et à Paris, avec jusqu'à 30 minutes par forum, incluant les questions-réponses
- Accès soigneusement sélectionné à environ 25 à 35 family offices et allocataires de capitaux privés sur les deux villes
- Réception autour d'un verre à Londres et déjeuner offert à Paris
- Support réfléchi après l'événement pour faciliter les suivis appropriés et poursuivre les échanges lorsque les intérêts sont alignés

Les frais de participation couvrent les lieux de l'événement ainsi que les dépenses liées à l'animation, y compris les déjeuners et les réceptions, mais n'incluent pas les frais de déplacement (vols, trains, taxis) ni d'hébergement, qui restent à la charge des entreprises présentes.

Remarque : Les services fournis par IDG ne sont pas destinés à constituer, et ne sont pas réalisés en tant que, des « services de relations investisseurs » conformément aux règles applicables des bourses de valeurs, ni en tant qu'« activités promotionnelles » conformément aux lois sur les valeurs mobilières en vigueur.

